

ОБРАЗЦЫ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО РЕЗЮМЕ

Структура функционального резюме

- Личные данные (ФИО, возраст, проживание)
- Желаемая должность/Желаемый доход
- Ключевые навыки и достижения
- Опыт работы (в обратном хронологическом порядке указываются: годы работы, название организации и должность)
- Образование основное и дополнительное
- Дополнительная информация (владение ПК и иностранными языками, наличие прав и т.п.)

Плюсы такого резюме – рекрутеру сразу понятно, что знает и умеет кандидат.

Минусы – сложно оценить этапы развития вашей карьеры.

Иванов Иван Иванович
170000, г. Рязань, ул. Победы, д.3.
т. (491–2)33–33–33

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА

- Руководство и внедрение проекта автоматизации системы управления закупками и сбытом крупного завода.
- Проектирование, разработка и внедрение автоматизированной бухгалтерской системы уровня цеха.
- Руководство и внедрение проектов по автоматизации отдельных участков производства.
- Разработка и реализация АРМ бухгалтерского учета.

АДМИНИСТРАТОР ЛОКАЛЬНЫХ СЕТЕЙ

- Проектирование и администрирование локальной сети (Novell NetWare) на 200 рабочих мест.
- Проектирование, монтаж и начальное администрирование локальных сетей рабочих групп на 30–50 рабочих мест.

Прошел обучение и тестирование по курсу «Администратор сети Novell NetWare». Получил сертификат инженера (CNE) по Novell NetWare.

АДМИНИСТРАТОР БАЗ ДАННЫХ

- Проектирование и администрирование БД Microsoft SQL Server 7.0 при разработке систем уровня предприятия.
- Проектирование и разработка систем с использованием однопользовательских БД (dBase и Clarion).
- Вел курс в университете «Проектирование баз данных; основы построения информационных систем».

ОПЫТ РАБОТЫ

1991 – по настоящее время ОАО «Вагонный завод», г. Рязань Заведующий сектором автоматизации

1985 – 1991 Рязанский государственный университет Старший преподаватель кафедры «Информационных технологий»

1980 – 1985 НИИ «Информационных технологий» старший инженер

ОБРАЗОВАНИЕ

1980–1985 Математик-программист. Рязанский государственный университет.

Петр Щеглов
Рабочий просп. 1, кв. 1 Москва, 123456
(495) 111-1111
XxxxxXxxxx@ruprovider.com

КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Успешный управленец в области разработки, развития и реализации программ, увеличивающих прибыль и продажи товаров и услуг. Достижения в сферах менеджмента, маркетинга и продаж. MBA.

МЕНЕДЖМЕНТ

- Взял на себя ответственность за изменение финансовых результатов деятельности компании и смог обеспечить повышение годовых доходов с 1 млн. рублей до 9 млн. Переориентировал бизнес с брокерской деятельности на куплю-продажу, провел реструктуризацию и оптимизацию бизнеса.
- Запустил программу восстановления снятого с производства продукта, что принесло компании 2,8 млн рублей годового дохода.
- Создал с нуля производственное подразделение, переориентировав реализацию с продажи продуктов без гарантии качества на переработку и модернизацию, запустив три новых линии продуктов.
- Руководил маркетинговым направлением, задействовав такие инструменты, как рекламу, выставки и т.д.
- Управлял подготовкой специалистов по прямым продажам, был ответственным за продажи по пяти основным линиям продуктов.
- Способствовал повышению эффективности работы сотрудников, курировал обучение персонала.

МАРКЕТИНГ

- Определил стратегии и программы, реализация которых позволила достигнуть поставленных целей.
- Разработал и управлял реализацией программ по продвижению продукта.
- Выполнял анализ конкурентоспособности и маркетинговые исследования. * Запускал новые линии продуктов.

ПРОДАЖИ

- Владелец целого ряда наград за отличные результаты продаж.
- Увеличил долю рынка с 46% до 55 %
- Укрепил дистрибьюторскую сеть и привлек новых дистрибьюторов.
- Успешно внедрил новый тип коллективных продаж, которые приняты многими подразделениями компании.

ОПЫТ РАБОТЫ

Russian Technical Decisions TP., Москва. 2002 - 2006

Коммерческий директор – Отдел переработки оборудования, Москва. 2004 - 2006

Глава отдела – Отдел оптимизации продаж. 2002 - 2004

Сабрина Partnership , Москва. 1994 - 2002

Региональный директор по Центральному округу, Москва. 1998-2002

Менеджер по продукции – Отдел электроники, Московская обл. 1997 - 1998

Консультант по персоналу – Отдел электроники, Московская обл. 1996 - 1997

Специалист по продажам – Отдел фото товаров, Московская обл. 1995 - 1996

Местный Торговый представитель, Калужская обл. 1994 - 1995

ОБРАЗОВАНИЕ

MBA, Финансовая Академия при Правительстве РФ. Менеджмент, Государственный Университет Управления.